



coach
jessica arroyo



Clínicas rentables:

Control, crecimiento y consolidación de
tu consulta

Versión Online





Coaching grupal online:

Clínicas rentables

¿Por qué un programa de coaching online para clínicas?

Para aprender y desarrollar nuestro potencial **de forma guiada**. Es un programa creado específicamente para ser impartido online con sesiones en directo en grupos pequeños, y donde los asistentes se ven y participan, con el objetivo de ayudar a excelentes técnicos a convertir sus pequeños negocios en **clínicas viables, rentables y eficientes** de forma que lo que tienen deje de ser sólo un autoempleo.

Son grupo de máximo 4 clínicas, donde todos los miembros participan activamente, hacen ejercicios e intercambian experiencias de forma que obtengan beneficios prácticos, tangibles y útiles para usar todos los días en sus propias clínicas.

Pensado para todos aquellos profesionales y emprendedores del sector de la salud que quieren comprometerse con su clínica, salir de su zona de confort, cambiar su forma de pensar y aplicar nuevas ideas.

Vamos a trabajar el **método de la triple C**, es decir, **nuestro objetivo es el Control, Crecimiento y Consolidación de tu clínica**. Una metodología única y probada para obtener resultados reales.



Información práctica

¿Cómo vamos a trabajar?

Las sesiones serán virtuales a través de la plataforma Zoom (todos nos vemos e interactuamos, y además podemos compartir una presentación), con una duración cada una de 75 minutos.

El programa tiene una duración de 6 meses y se van alternando sesiones de contenido con otras más prácticas de dudas, casos personales y preguntas y respuestas.

También tendremos un grupo de Whatsapp para compartir ideas y retos.

Después de cada sesión se entregará el material visto + plantillas de trabajo + aceleradores del aprendizaje (material de lectura, planes de acción, videos) que nos ayude a seguir trabajando **PARA** nuestra clínica.

Inversión

Se ha dividido el total en 6 mensualidades de sólo 250€, es decir poco más de 8 € al día. Con sólo 5-7 sesiones más al mes lo has pagado.

Garantía de satisfacción

Si pones en práctica las recomendaciones, herramientas y estrategias del programa y no obtienes resultados, te devolvemos el 100% de tu inversión.



Programa

Modulo 1: CONTROL

Bases del programa y metas personales y profesionales

La base de nuestro negocio

Finanzas para no financieros: precios, punto de equilibrio y tesorería

Gestión del tiempo: organización y planificación, delegación

Mercado objetivo y cliente ideal. Diferenciación

Módulo 2: CRECIMIENTO

Estrategias de marketing para cada paso del proceso

Marketing y publicidad: claves de éxito

Proceso de ventas y manejo de objeciones

Marketing online: creación, herramientas y consejos

Lealdad de clientes: fundamentos y estrategias

Módulo 3: CONSOLIDACIÓN

Sistemas y Manual Operaciones

Herramientas de productividad

Cómo crear y mantener un equipo comprometido y eficiente

Preparación, ejecución y seguimiento de un plan trimestral



¿Qué opinan nuestros clientes?

- "Curso imprescindible para fisioterapeutas emprendedores sin conocimientos empresariales. Valoración muy positiva, buen trabajo, buena exposición, actual y activo. Me ha ofrecido una nueva perspectiva que necesitaba y herramientas con las que trabajar a corto y largo plazo para poder crecer." **Victoria Moreno (Fisioterapia SanaManzana)**
- "Profesional y adaptado a tus circunstancias y las de tu negocio. Te ofrece ideas para ponerlas en práctica en tu empresa. Entiendes que has estado haciendo mal y cómo mejorarlo. Caes en la cuenta de que aspectos tenías infravalorados y son claves para mejorar y mantenerte. Para mí ha sido muy positivo y totalmente recomendable, además la profesionalidad de Jessica y sus conocimientos te ayudan a comprender las partes más duras y que menos gustan pero que son totalmente necesarias para el funcionamiento de tu negocio. Muy positivo." **Ana M^a Sánchez (Sane Pilates)**
- "Me habían hablado bien de este curso y ha cumplido las expectativas e incluso las ha superado. Creo que no solo es recomendable, sino necesario para saber cómo pasar de autoempleo a negocio. Es muy completo, preciso y enfocado a nuestro estilo de negocio. Y con respecto a Jessica, que decir, amena, cercana, experta, con recursos y siempre dispuesta a ayudarte en lo que necesites." **Sara López (Samar Fisioterapia)**