



coach

jessica arroyo



Clínicas rentables:

Control, crecimiento y consolidación de tu consulta

Versión presencial





Coaching grupal:

Clínicas rentables

¿Por qué un programa de coaching grupal para clínicas?

Para aprender y desarrollar nuestro potencial **de forma guiada**. Es un programa desarrollado específicamente para ayudar a excelentes técnicos a convertir su clínica en una empresa rentable, comercial y eficiente de forma que salgan de la trampa del autoempleo.

Los participantes no solo escuchan, sino que participan activamente, intercambian experiencias y trabajan de forma práctica sobre su propia clínica de forma que obtengan beneficios reales, tangibles e inmediatos.

Pensado para todos aquellos profesionales y emprendedores del sector de la salud que quieren comprometerse con su clínica, convertirlo en un negocio rentable y en crecimiento aplicando ideas nuevas y cambiando su forma de pensar.

Vamos a trabajar el **método de la triple C**, es decir, **nuestro objetivo es el Control, Crecimiento y Consolidación de tu clínica**. Una metodología única y probada para obtener en 3 pasos unos resultados medibles que demuestran la rentabilidad de la inversión en el programa.

Garantizamos los resultados: si realiza los ejercicios/acciones propuestas y no queda satisfecho, le devolvemos el importe pagado.



Información práctica

¿Cómo vamos a trabajar?

Programa **presencial** donde de forma consecutiva avanzaremos por los 3 módulos del programa en un total de **10 sesiones** (5 meses). Se realizarán 2 sesiones mensuales (cada 2 semanas), con una duración total cada una de 3 horas, incluido un pequeño descanso. En cada sesión se explicarán los conceptos y se pondrán ejemplos prácticos reales. A continuación se dará acceso a todo el material visto + plantillas de trabajo + aceleradores del aprendizaje (material de lectura, planes de acción, videos) para tomar acción y obtener resultados de forma inmediata.

Creación de grupos de Facebook y Whatsapp para compartir dudas y avances y crear comunidad.

Próxima edición (1ª 2020):

Lugar: Fisiomedit Formación (Av. Del Mediterráneo 7, Madrid).

Fecha: comienzo 3 de Febrero 2020 a las 10:30 h.

Inversión

Programa completo: 1.800 €. Precio especial 1er programa 2020: 1.500 €. Descuento adicional del 5% por pago completo anticipado. Posibilidad de fraccionar el pago en 5 mensualidades de 300 €.

Los participantes deben comprometerse para el programa completo.



Programa

Modulo 1: CONTROL

Sesión 1 – Bases del programa y de nuestro negocio: motivación, metas y objetivos

Sesión 2 – Área financiera: tesorería, punto de equilibrio y fijación de precios

Sesión 3 – Gestión del tiempo: organización y planificación, delegar y priorizar

Módulo 2: CRECIMIENTO

Sesión 4 – Marketing: mercado objetivo y cliente ideal, diferenciación, embudos de venta

Sesión 5 – Marketing y ventas: estrategias a utilizar, indicadores para medir y publicidad

Sesión 6 – Marketing y presencia online: páginas web, SEM, SEO, redes sociales y cómo rentabilizar la inversión

Sesión 7 – Guiones de ventas y Servicio al Cliente: manejo de objeciones y cierre de ventas, estrategias para un servicio excepcional

Módulo 3: CONSOLIDACIÓN

Sesión 8 – Sistemas y Manual Operaciones: fundamentos y pasos para sistematizar, herramientas de productividad

Sesión 9 – Cómo crear y mantener un equipo: fundamentos del trabajo en equipo, selección y formación, equipos comprometidos

Sesión 10 – Planificación y entrega de diplomas: preparación, ejecución y seguimiento de un plan trimestral



¿Qué opinan nuestros alumnos?

- "Curso imprescindible para fisioterapeutas emprendedores sin conocimientos empresariales. Valoración muy positiva, buen trabajo, buena exposición, actual y activo.
Me ha ofrecido una nueva perspectiva que necesitaba y herramientas con las que trabajar a corto y largo plazo para poder crecer." **Victoria Moreno (Sana Manzana)**
- "Profesional y adaptado a tus circunstancias y las de tu negocio. Te ofrece ideas para ponerlas en práctica en tu empresa. Entiendes que has estado haciendo mal y cómo mejorarlo. Caes en la cuenta de que aspectos tenías infravalorados y son claves para mejorar y mantenerte. Para mí ha sido muy positivo y totalmente recomendable, además la profesionalidad de Jessica y sus conocimientos te ayudan a comprender las partes más duras y que menos gustan pero que son totalmente necesarias para el funcionamiento de tu negocio. Muy positivo." **Ana M^a Sánchez (Sane Pilates)**
- "Me habían hablado bien de este curso y ha cumplido las expectativas e incluso las ha superado. Creo que no solo es recomendable, sino necesario para saber cómo pasar de autoempleo a negocio. Es muy completo, preciso y enfocado a nuestro estilo de negocio.
Y con respecto a Jessica, que decir, amena, cercana, experta, con recursos y siempre dispuesta a ayudarte en lo que necesites." **Sara López (Samar Fisioterapia)**